Audiência Pública no Senado da República

Gabinete da Presidência

20 de Outubro de 2009

Aplicações de Créditos[1]
Posição: agosto/2009

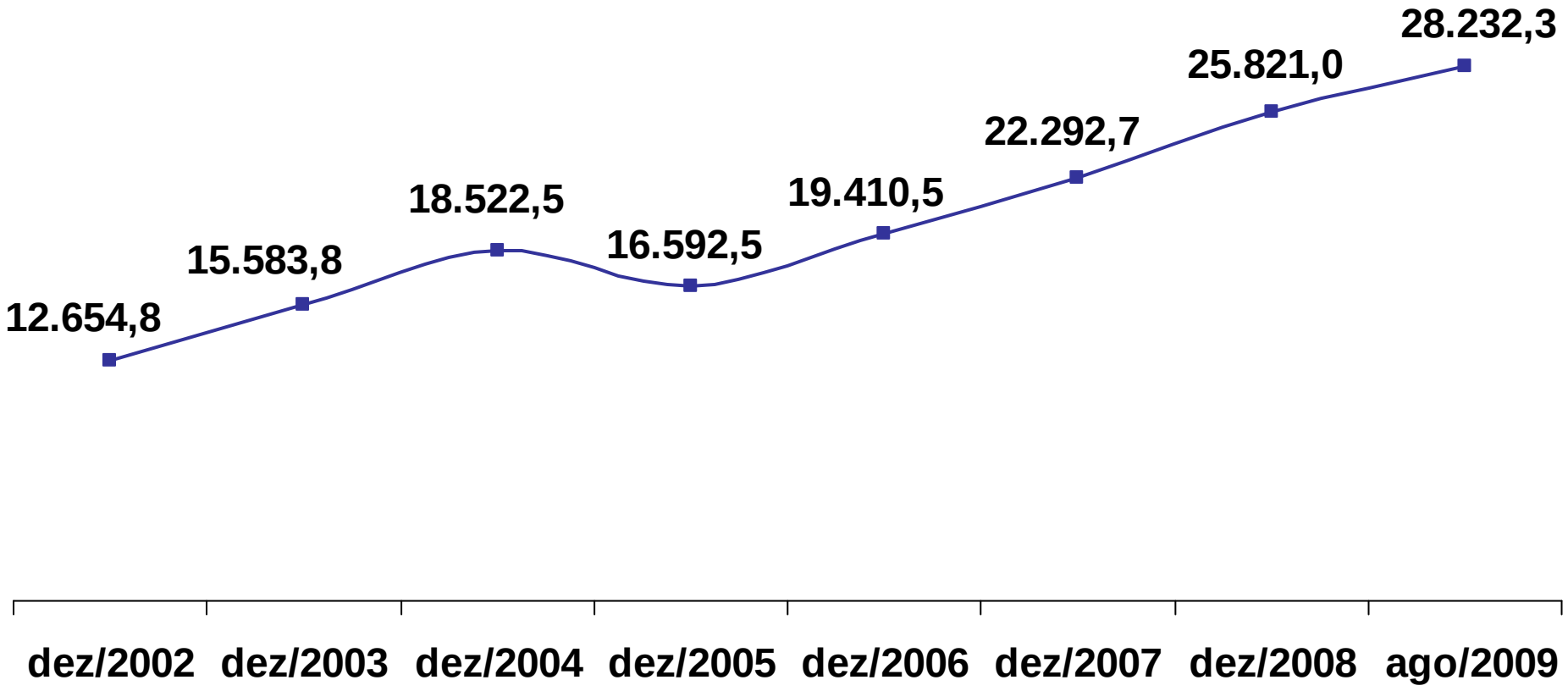
Valores em R$ milhões

Crédito de Longo Prazo:	**29.545,5**
• **Industrial:**	**5.564,3**
• **Infraestrutura:**	**4.402,1**
• **Rural:**	**16.166,6**
• **Comercial/Serviços:**	**2.841,7**
• **Financiamentos à Exportação**	**570,9**

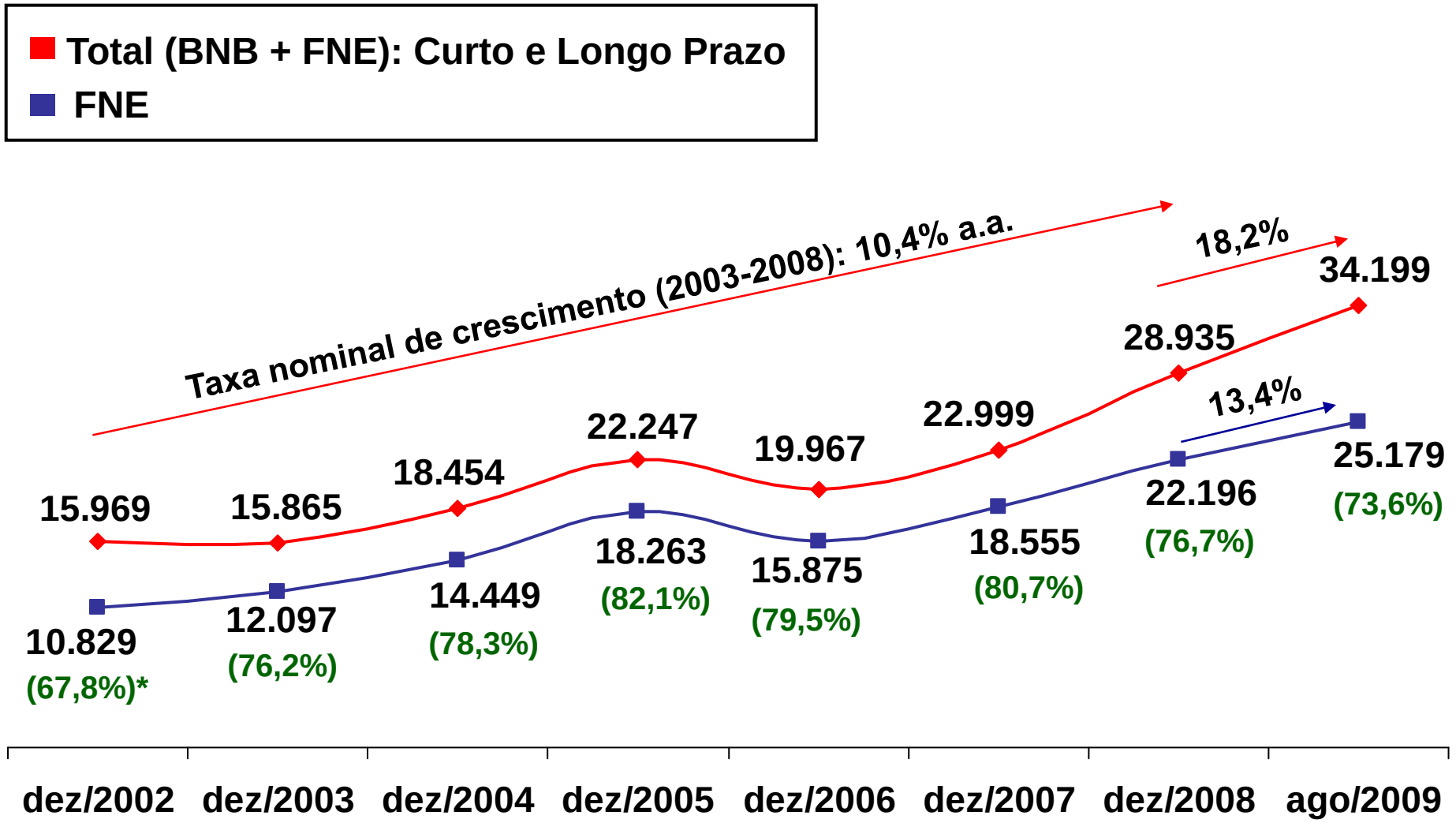
Crédito de Curto Prazo:	**4.653,9**
• **Comercial:**	**4.158,9**
• **Câmbio:**	**495,0**

(1) Operações de crédito e outros créditos com características de operações de crédito

FNE – Evolução do Patrimônio Líquido
(Em R$ milhões)



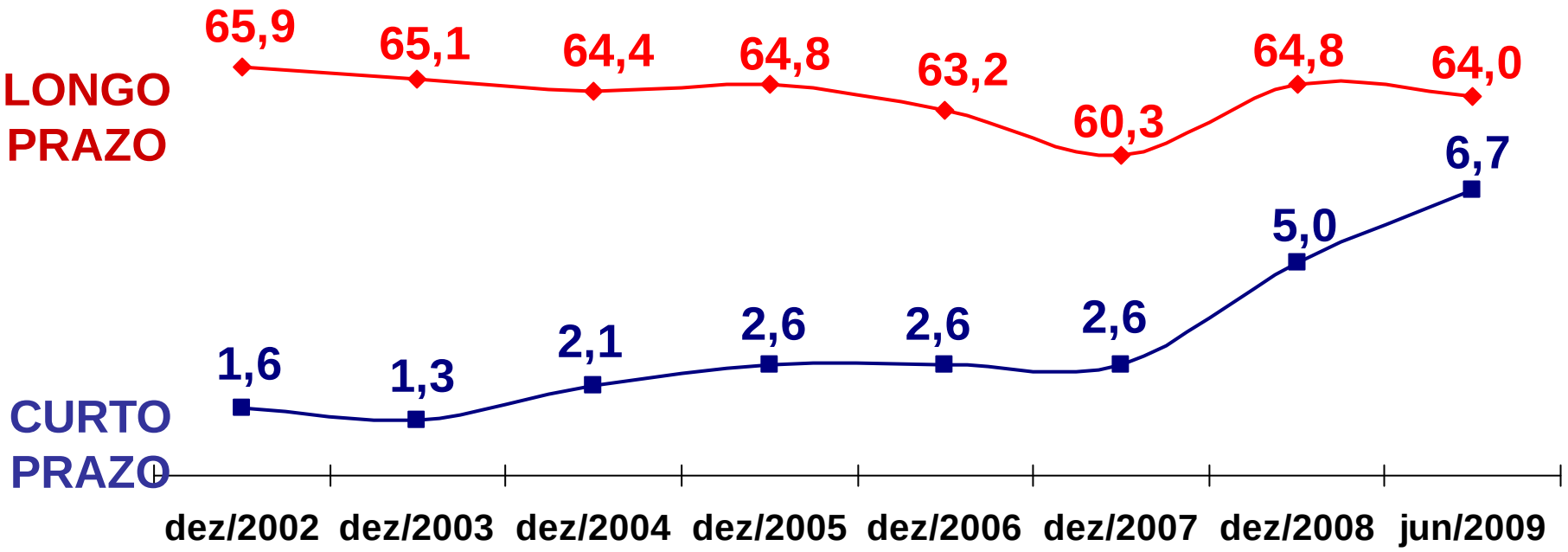
Saldo de Aplicações de Crédito
(Em R$ milhões)



* Participação do FNE no total do saldo de aplicações de crédito

Operações de Crédito
(%) BNB / Sistema Financeiro do Nordeste

Curto + Longo Prazo: 35,1%



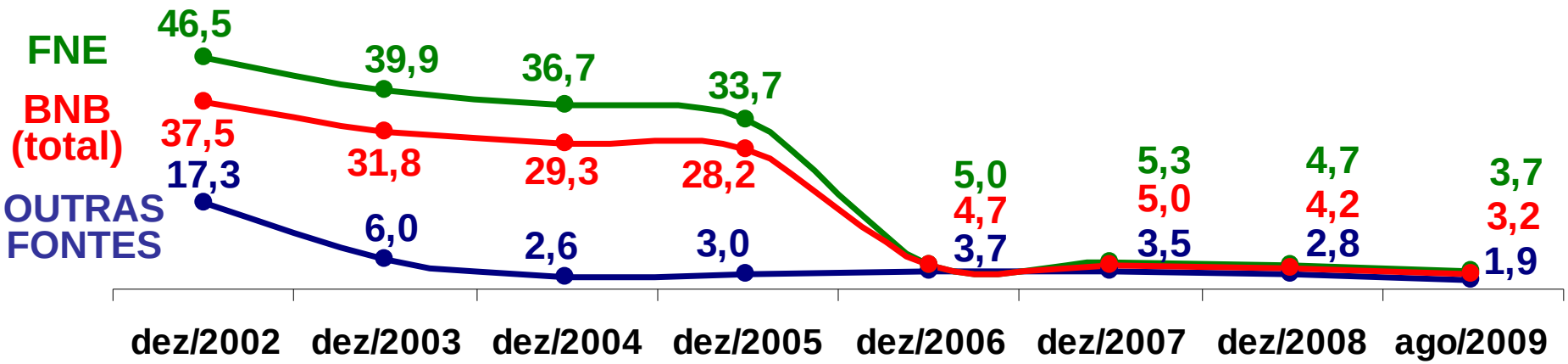
Fonte: SISBACEN e BNB

Ranking FEBRABAN de Crédito Rural (exclui o Banco do Brasil) – agosto/2009:

1º – BNB, saldo de R$ 16,2 bilhões
2º – Bradesco, saldo de R$ 11,3 bilhões
3º – Santander/Real, saldo de R$ 5,1 bilhões

BNB – Ativo

Inadimplência das operações (%)[1]

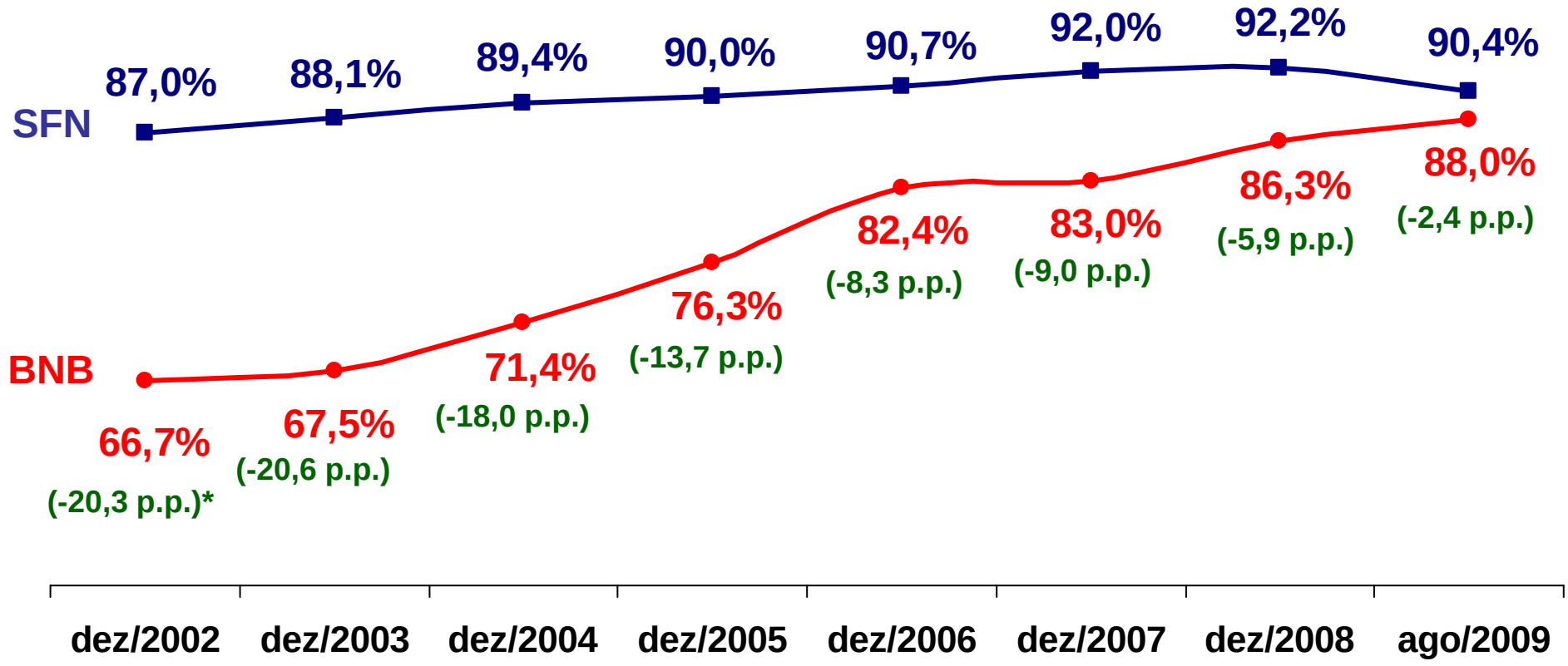


(1) Valor das parcelas com atraso superior a um dia sobre o saldo devedor total

BNB – Ativo

Qualidade da carteira

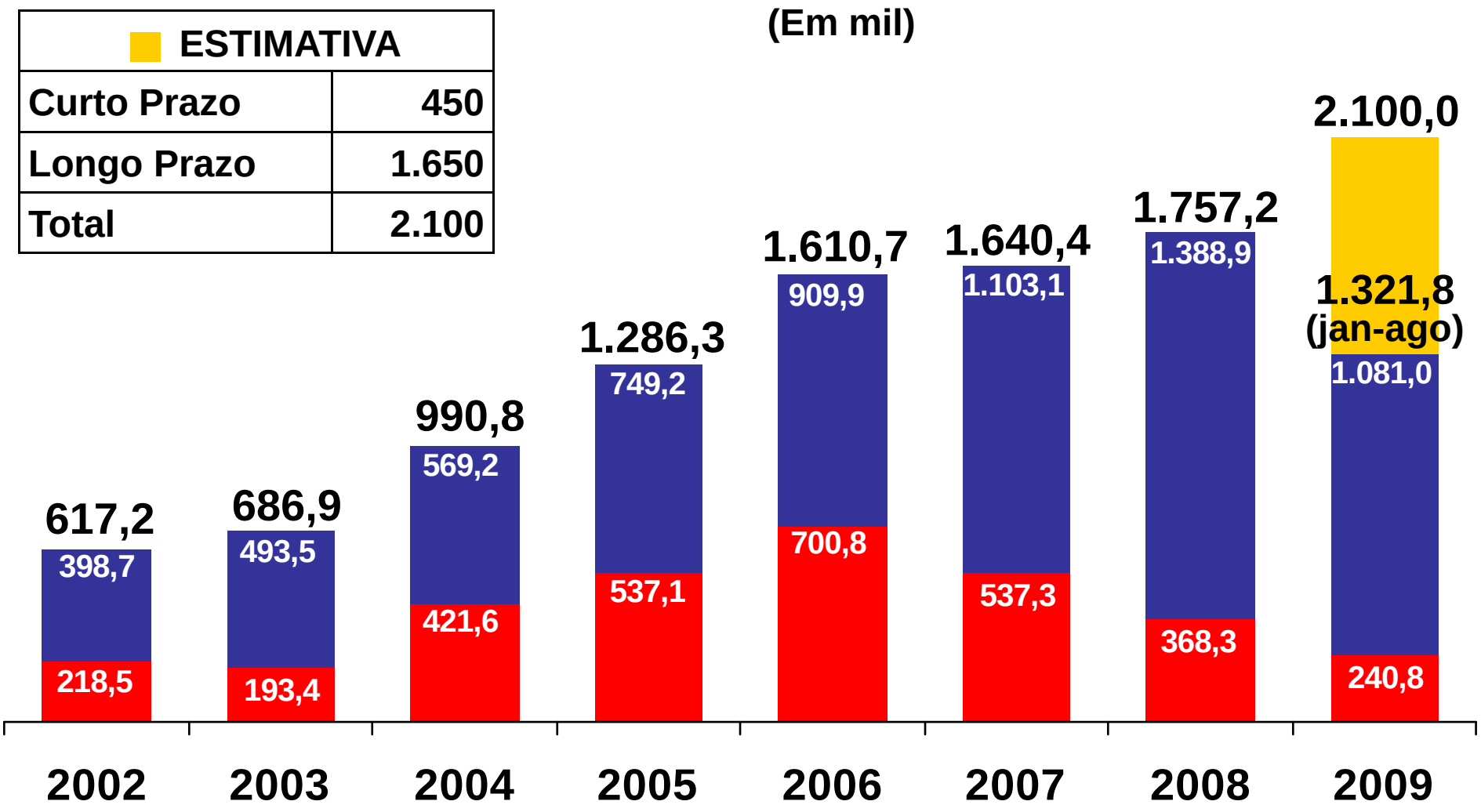
Percentual da soma dos créditos classificados nos Níveis de Risco AA, A, B e C em relação ao total



* Diferença em pontos percentuais do BNB em relação ao Sistema Financeiro Nacional (SFN)

Operações Totais (Curto e Longo Prazos[1])
Quantidade de operações contratadas

ESTIMATIVA	
Curto Prazo	450
Longo Prazo	1.650
Total	2.100



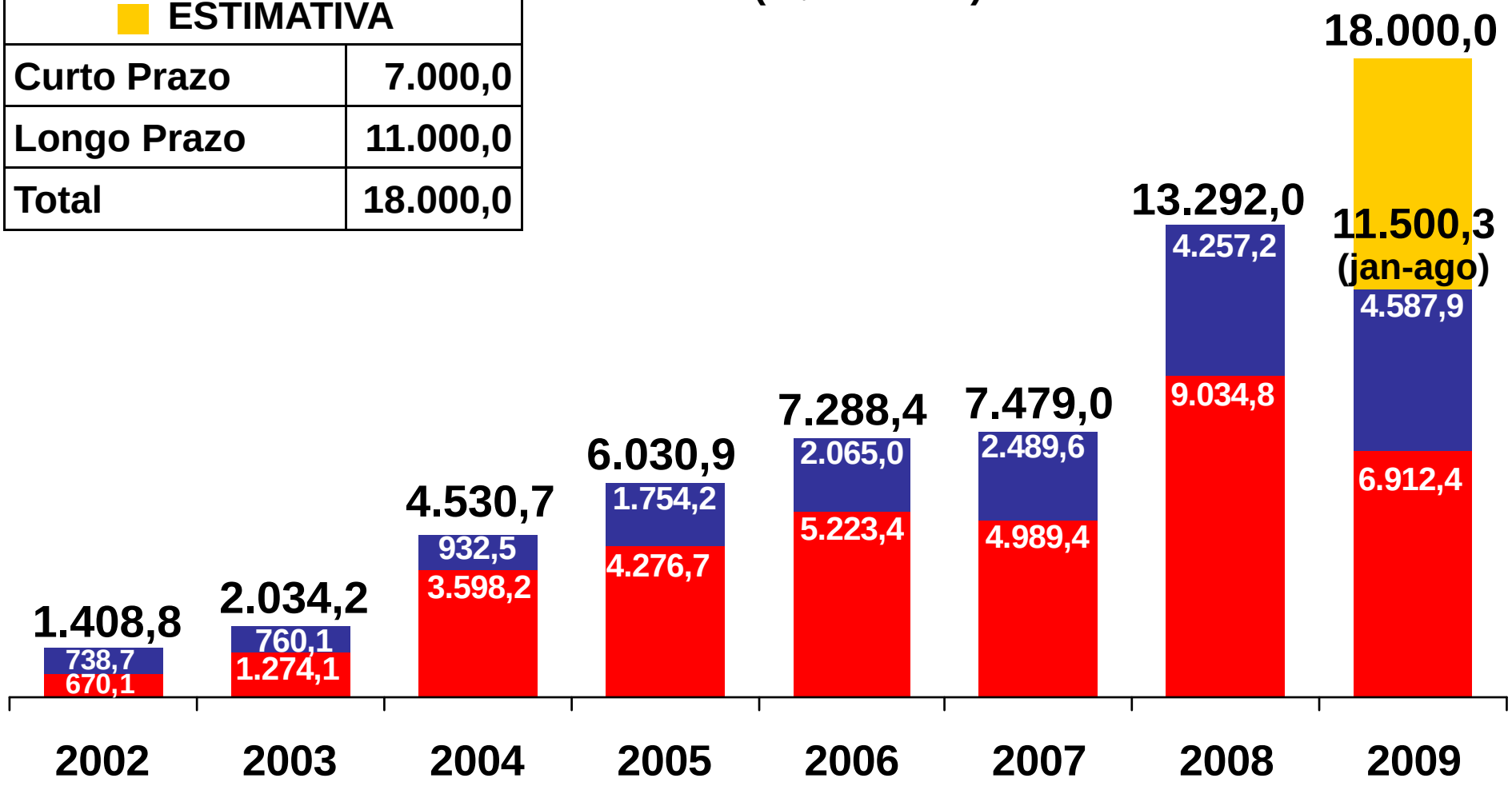
(1) Longo Prazo: Financiamentos rurais, industriais, agroindustriais, infraestrutura e comércio/serviços.
Curto Prazo: Empréstimos de microcrédito (Crediamigo), Crédito Direto ao Consumidor (CDC), capital de giro, desconto, câmbio e conta garantida.

Operações Totais (Curto e Longo Prazos[1])

Valores contratados

(R$ milhões)

ESTIMATIVA	
Curto Prazo	7.000,0
Longo Prazo	11.000,0
Total	18.000,0



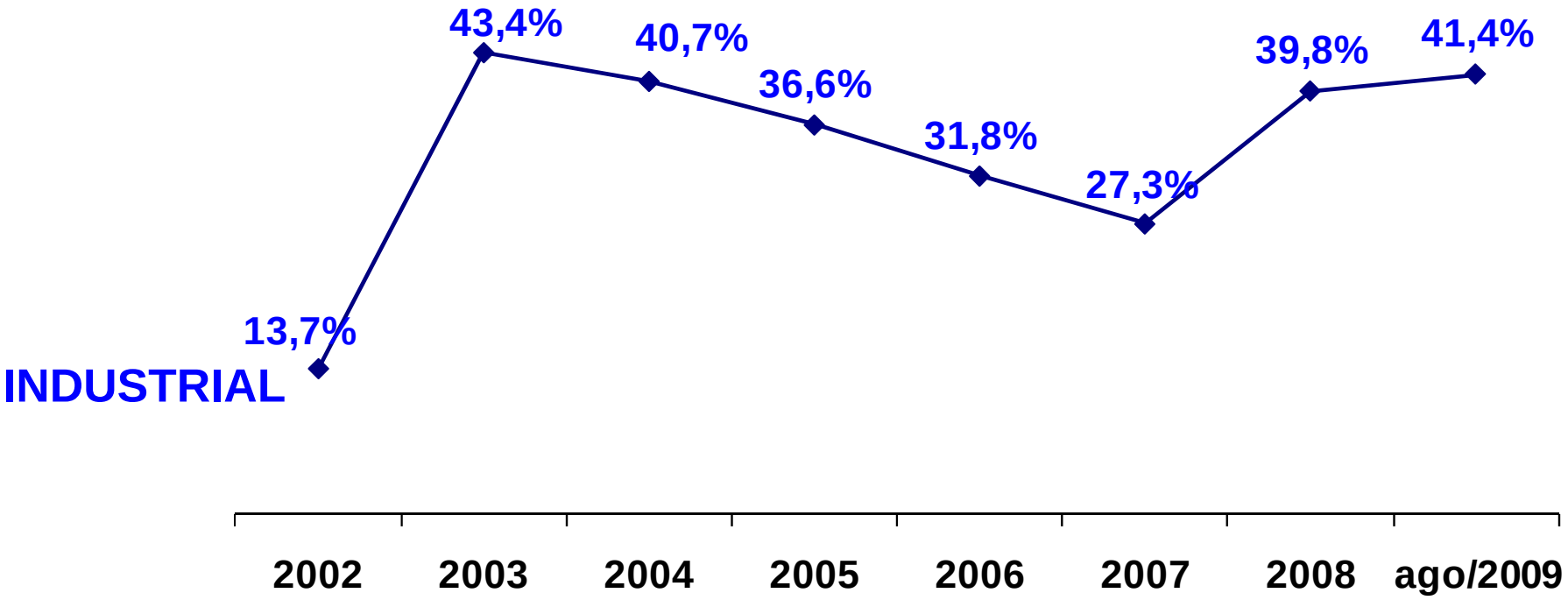
(1) Longo Prazo: Financiamentos rurais, industriais, agroindustriais, infraestrutura e comércio/serviços.

Curto Prazo: Empréstimos de microcrédito (Crediamigo), Crédito Direto ao Consumidor (CDC), capital de giro, desconto, câmbio e conta garantida.

FNE - Contratações do Setor Industrial

Periodo: 2002 a Agosto/2009

% EM RELAÇÃO AO TOTAL CONTRATADO NO BNB



Agricultura Familiar - BRASIL

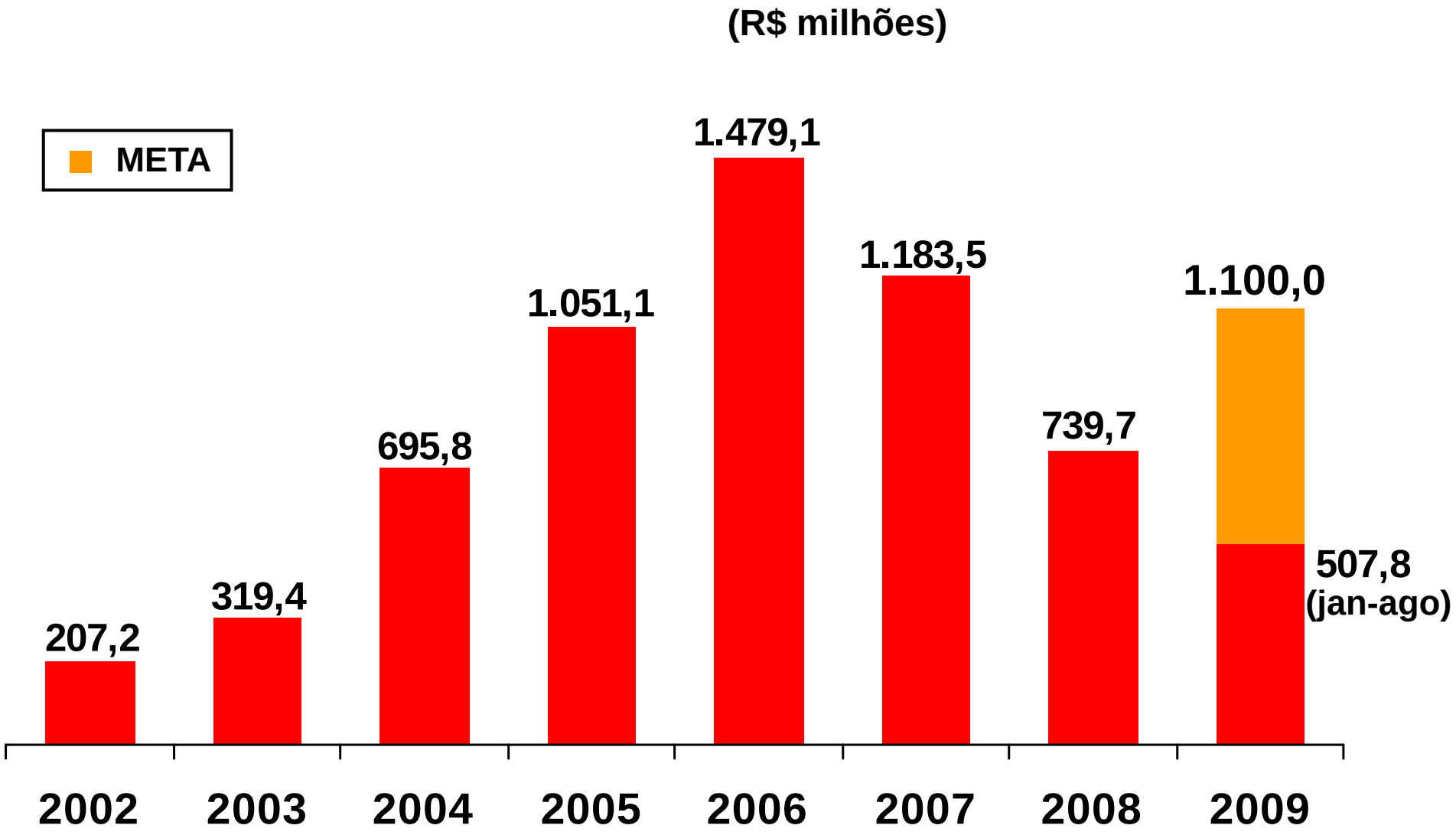
- ✓ 4,4 milhões de estabelecimentos familiares
- ✓ 84,4% dos estabelecimentos rurais do país
- ✓ 74,4% da ocupação de mão-de-obra no campo
- ✓ 38% do Valor Bruto da Produção Gerada
- ✓ 24,3% da área
- ✓ 50% dos estabelecimentos estão no Nordeste e ocupam 35% da área dos estabelecimentos da agricultura familiar do país
- ✓ A agricultura familiar ocupa 15,3 pessoas por 100ha, enquanto que a agricultura não familiar ocupa 1,7

Fonte: Censo Agropecuário 2006

Agricultura Familiar - NORDESTE

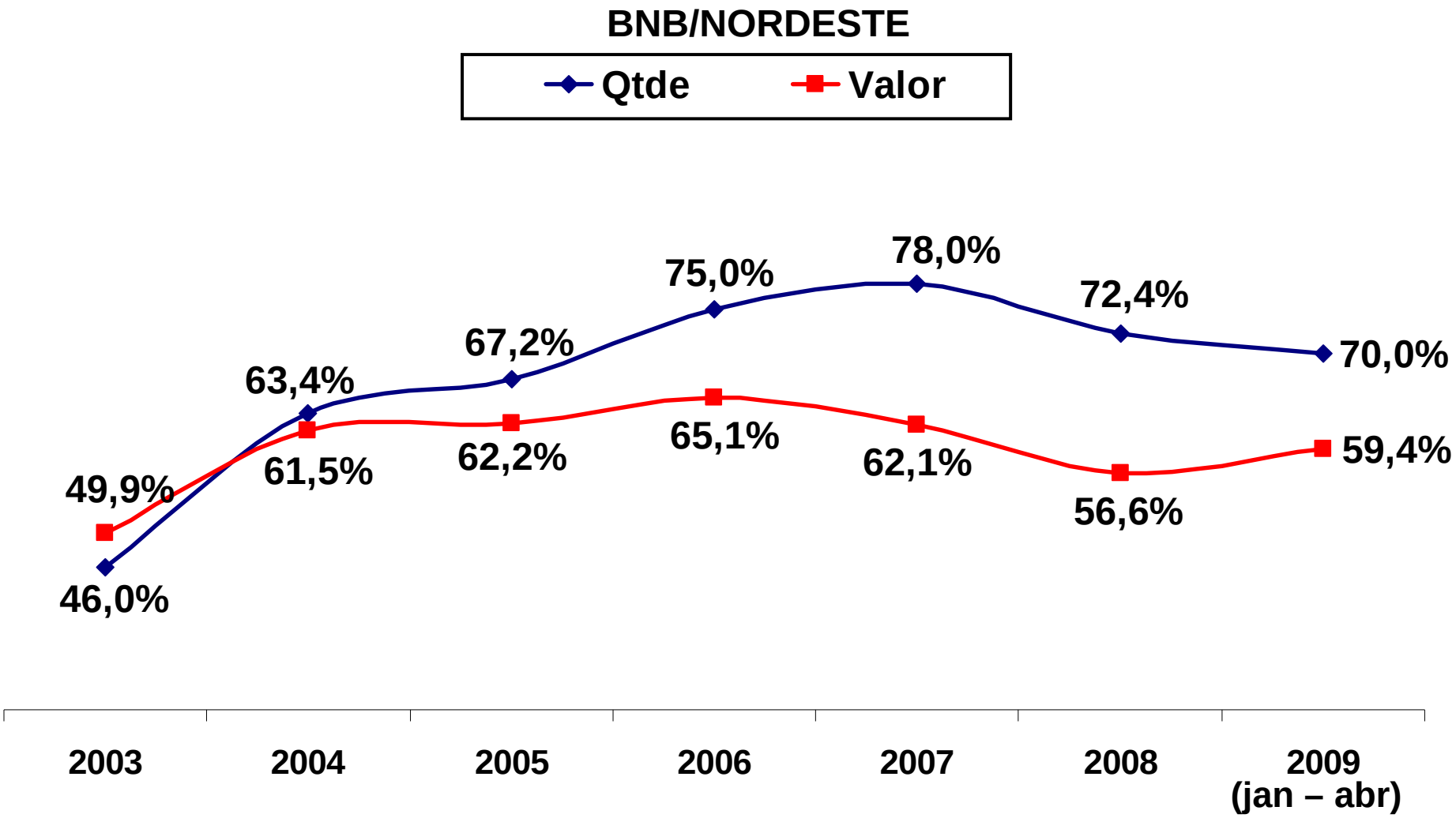
- ✓ 2,05 milhões de estabelecimentos familiares
- ✓ 88,3% dos estabelecimentos rurais nordestinos
- ✓ 49,7% do total de estabelecimentos de agricultura familiar do Brasil
- ✓ 82,9% da ocupação de mão-de-obra no campo
- ✓ 43% do Valor Bruto da Produção Agropecuária

Programa Nacional de Fortalecimento da Agricultura Familiar[1] (PRONAF)
Valores contratados



(1) Inclui o Agroamigo

Participação do BNB - Pronaf no Nordeste



Fonte: site do Ministério do Desenvolvimento Agrário (MDA) e BNB.

Política do Banco do Nordeste no Atendimento à Agricultura Familiar

- ✓ Adoção da metodologia de microcrédito produtivo orientado para o PRONAF Grupo B, através do programa Agroamigo
- ✓ Incentivo à atividade não agrícola no meio rural
- ✓ Estímulo às atividades de maior valor agregado
- ✓ Apoio à estruturação de cadeias produtivas
- ✓ Fortalecimento das parcerias para viabilizar assistência técnica e capacitação
- ✓ Incentivo à utilização de tecnologia de convivência com a seca
- ✓ Parceria com os movimentos sociais

Principais Causas da Inadimplência

- ✓ Fatores climáticos adversos
- ✓ Deficiências na comercialização
- ✓ Deficiência no acompanhamento aos empreendimentos, principalmente no Grupo B, por parte da Empresas Estaduais de Assistência Técnica
- ✓ Assistência técnica com atuação limitada
- ✓ Incipiente uso de tecnologia agregada à produção
- ✓ Expectativa de instrumentos legais de renegociação

Estratégia do BNB para Melhorar a Adimplência

- ✓ Adoção da metodologia de microcrédito produtivo orientado para o PRONAF Grupo B, através do programa Agroamigo
- ✓ Suspensão de contratação em municípios com inadimplência elevada
- ✓ Integração dos financiamentos do PRONAF com Programas do MDA:
  - Programa de Garantia de Preço (PGPAF) para o PRONAF
  - Garantia de comercialização com o Programa de Aquisição de Alimentos – PAA
  - Programa de Garantia da Atividade Agropecuária (PROAGRO) – Seguro Agrícola
  - Zoneamento Agrícola

Estratégia do BNB para Melhorar a Adimplência

- ✓ Exigência de assistência técnica nos financiamentos
- ✓ Difusão de tecnologia voltadas para agricultura familiar em parceria com EMBRAPA e MDA
- ✓ Alterações no modelo de gestão das superintendências estaduais e agências, criando estruturas de atendimento específico para o público alvo do PRONAF
- ✓ Implantação da emissão de carnês, inicialmente para mutuários do PRONAF B
- ✓ Parceria com a Área do Banco “Cliente Consulta” para manter contato com clientes na proximidade dos vencimentos e par atender solicitações de boletos para quitação de parcela

Estratégia do BNB para Melhorar a Adimplência

- ✓ Ação direta do assessor de microcrédito rural do Agroamigo no processo de recuperação e cobrança dos financiamentos do Grupo B do PRONAF
- ✓ Lançamento de campanha na mídia para divulgação das vantagens do pagamento das parcelas de financiamento em dia
- ✓ Ação do Agente de Desenvolvimento
- ✓ Interação da produção a agricultura familiar com indústrias

Agroamigo

O Agroamigo é o Programa de Microcrédito Rural do Banco do Nordeste, idealizado em parceria com o MDA – Ministério do Desenvolvimento Agrário, que visa à concessão de crédito orientado e acompanhado, destinado aos agricultores familiares de mais baixa renda (público do Pronaf Grupo B).

Objetivos

- Buscar aproximação com clientes da área de microcrédito rural
- Melhorar a qualidade das propostas de crédito
- Garantir maior agilidade ao processo de concessão do crédito
- Proporcionar redução de custos para os clientes
- Possibilitar às agências a realização de novos negócios
- Expandir o atendimento aos agricultores familiares

Agroamigo – Metodologia

1. Abertura de Área de Trabalho
2. Mapeamento do Mercado
3. Promoção e Palestra Informativa
4. Solicitação do Crédito
5. Definição das Condições do Crédito
6. Elaboração da Proposta Simplificada de Crédito – Formalização
7. Aprovação da Proposta de Crédito e Contratação
8. Desembolso do Crédito
9. Administração do Crédito
10. Renovação do Crédito
11. Gerenciamento da Carteira de Crédito

Agroamigo – Diferencial Metodológico

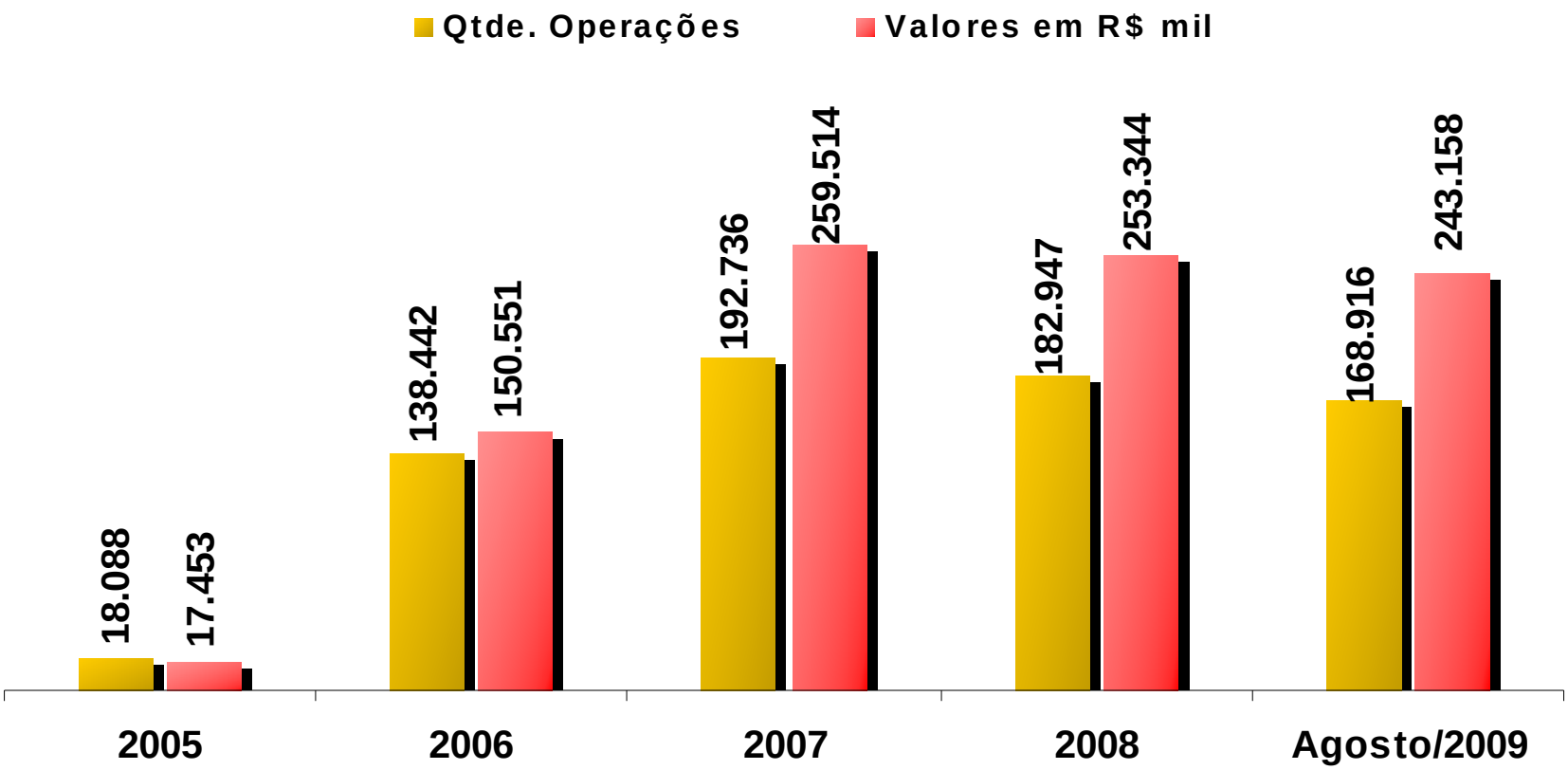
O ASSESSOR DE CRÉDITO

PAPEL

- Atuar como agente local de microcrédito rural
- Mapear e reconhecer os agricultores de pequeno porte de sua jurisdição
- Promover e divulgar programas de microcrédito rural, através de palestras informativas
- Conduzir e orientar no estudo de viabilidade econômica de pequenos empreendimentos agropecuários

Agroamigo - Resultados

CONTRATAÇÃO POR ANO



- ✓ Quantidade total de operações acumuladas: 701.129
- ✓ Valor total de contratações acumuladas em R$ mil: 924.020

Agroamigo

Inadimplência Total da Carteira
x
Contratação Acumulada até Agosto/2009

Contratação Acumulado		Atraso em Agosto/2009		Inadimplência da Carteira
Quantidade	Valor	Quantidade	Valor	% do Valor
701.129	924.019.816,55	31.597	20.556.255,34	2,22%

- ✓ Valores em R$ 1,00

Estrutura Atual do Agroamigo

UF	QTDE AGÊNCIAS	QTDE ASSESSORES	QTDE MUNICÍPIOS
AL	8	27	64
BA	32	109	284
CE	24	83	165
MA	14	64	138
MG	11	54	92
PB	13	43	180
PE	16	56	132
PI	15	70	201
RN	11	34	148
SE	14	35	79
TOTAL	158	575	1483

Posição: Setembro/ 2009

Nota: Até março de 2010 estaremos em toda a área de atuação

OBRIGADO